

BGRIM ลุยโรงไฟฟ้าไฮบริด

■ เชื้อเข้าที่ราชพัสดุ 100 ไร่ ■ ชีราคา LNG ลดหนุนกำไรโต

นิวส์ คอนเน็กซ์ - BGRIM รับผลบวกต้นทุนราคา LNG ลด ต้นกำไรสุทธิปีนี้โต 10-15% พร้อมลงนามสัญญาเช่าที่ดินราชพัสดุเพื่อผลิตโครงการโรงไฟฟ้า Hybrid หวังเดินเครื่องผลิตได้ปี 67 คาด IRR ไม่ต่ำกว่า 12%

นางปริญญาก สุนทรวาทะ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท บี.กริม เพาเวอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ BGRIM เปิดเผยว่า บริษัทมั่นใจกำไรสุทธิปีนี้โตได้ 10-15% หลังได้รับอานิสงส์จากต้นทุนราคาก๊าซธรรมชาติ (LNG) ที่ปรับตัวลดลง โดยปัจจุบันบริษัทได้รับอนุมัติ License การนำเข้า LNG ขนาด 650,000 ตันปี โดยมีแผนจะนำเข้าในปี 2565 หลังจากการก่อสร้างโครงการ SPP ของบริษัทแล้วเสร็จ ซึ่งขณะนี้อยู่ระหว่างการคัดเลือกแหล่งซัพพลาย คาดว่าจะได้ข้อสรุปปีนี้



อย่างไรก็ตาม บริษัทได้ปรับเป้าหมายปีนี้เหลือโต 10% จากปีก่อน ผลจากปริมาณการจำหน่ายไฟฟ้าปรับตัวลดลง ส่งผลให้ต้องมีการหยุดผลิตไปชั่วคราว เหตุจากการแพร่ระบาดของไวรัสโควิด-19

ล่าสุด บริษัทได้ลงนามสัญญาเช่าที่ดิน

ราชพัสดุเพื่อผลิตโครงการโรงไฟฟ้าแบบไฮบริด (Hybrid) ในโครงการพัฒนาศูนย์บินผู้โดยสารและเมืองการบินภาคตะวันออก กับสำนักงานคณะกรรมการนโยบายเขตพัฒนาพิเศษภาคตะวันออก (สกพอ.) โดยมีกองทัพอากาศเป็นหน่วยงานเจ้าของโครงการพัฒนาศูนย์บินผู้โดยสารและเมืองการบินภาคตะวันออก ร่วมกับ สกพอ. ได้คัดเลือก บริษัทเป็นผู้เช่าที่ราชพัสดุพื้นที่ 100 ไร่ มีสัญญาเช่า 29 ปี 6 เดือน

ทั้งนี้โครงการโรงไฟฟ้าแบบไฮบริด (Hybrid) เฟสที่ 1 จะมีกำลังการผลิต 95 เมกะวัตต์ โดยใช้งบลงทุนในการก่อสร้างประมาณ 3,800 ล้านบาท และจะพร้อมเปิดดำเนินการเชิงพาณิชย์ (COD) อย่างสมบูรณ์ในปี 2567 ซึ่งบริษัทเชื่อว่าจะได้รับผลตอบแทนจากการลงทุน (IRR) ไม่ต่ำกว่า 12% ขณะเดียวกันมองว่ายังมีโอกาสที่จะนำเข้าก๊าซ LNG เพื่อนำมาเผาใช้เองในโครงการนี้ เพื่อหวังลดต้นทุน หลังจากได้รับใบอนุญาตประกอบกิจการจัดหาและค้าส่งก๊าซธรรมชาติ (LNG Shipper) แล้ว

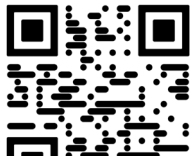


SCBผนึกdepas-AITสร้างหลักสูตร Digital Learning.....

นายวรวิจน์ สุวรรณธรรมา รองผู้จัดการใหญ่ผู้บริหารสูงสุด กลุ่มงาน SCB Academy ดร.รัฐศาสตร์ กรสูต รองผู้อำนวยการ สำนักงานส่งเสริมเศรษฐกิจดิจิทัล (depas) และ ดร.นาวิดี อันวาร์ รองอธิการบดีฝ่ายนวัตกรรมถ่ายทอดความรู้และเทคโนโลยี สถาบันเทคโนโลยีแห่งเอเชีย (AIT) ร่วมลงนามบันทึกข้อตกลงในการจัดทำหลักสูตรดิจิทัล "Data Analytics for Upskilling" เพื่อพัฒนาทักษะบุคลากรด้านวิเคราะห์ข้อมูล (Data Analyst) รับมือโลกยุค New Normal



Social Distancing
#ต้องห่างไว้ระหว่างเรา



GULFซื้อINTUCHหวังปันผล5-6%



ยุพาพิน
วังวิวัฒน์

นิวส์ คอนเน็กซ์ - GULF แฉซื้อหุ้น INTUCH สัดส่วนกว่า 5% หวังอัตราผลตอบแทนจากเงินปันผล 5-6% เทียบกับดอกเบี๋ยในตลาดที่อยู่อันดับต่ำ

นางสาวยุพาพิน วังวิวัฒน์ กรรมการบริหาร และประธานเจ้าหน้าที่บริหารด้านการเงิน บริษัท กัลฟ์ เอ็นเนอร์จี ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) หรือ GULF เปิดเผยว่า บริษัทได้เข้าถือหุ้นในบริษัท อินทัช

โฮลดิ้งส์ จำกัด (มหาชน) หรือ INTUCH ในสัดส่วนกว่า 5% เพื่อหวังผลตอบแทนจากการลงทุน หลังจากปัจจุบันอัตราดอกเบี้ยในตลาดนับว่าอยู่ในระดับต่ำกว่า 2% แต่การลงทุนใน INTUCH คาดว่าจะให้อัตราผลตอบแทนจากเงินปันผล (Dividend Yield) ในระดับ 5-6% ถือว่าเป็นผลตอบแทนที่ดี

ขณะเดียวกัน บริษัทไม่ได้ปิดโอกาสหากว่าดัชนีตลาดหุ้นปรับตัวลดลงต่ำ หรือ

หากมีความเหมาะสมในการลงทุน บริษัทก็พร้อมที่จะลงทุนเพิ่มเติม ไม่ว่าจะเป็น INTUCH หรือบริษัทจดทะเบียนอื่นๆ ด้วย

“การลงทุนในครั้งนี้ เป็นเพียงการลงทุนเพื่อที่จะหวังผลตอบแทนจากการลงทุนในช่วงที่อัตราดอกเบี้ยในระดับต่ำเท่านั้น ไม่ได้หวังจะเข้าไปบริหารงานแต่อย่างใด โดยในช่วงที่ดัชนีปรับตัวลงมากๆ เราก็ได้เข้าไปลงทุนแล้วบางส่วน ซึ่งได้ราคาค่อนข้างต่ำเมื่อเทียบกับราคาปัจจุบัน” นางสาวยุพาพิน กล่าว

สำหรับการลงทุนของบริษัท ยังคงเน้นในธุรกิจหลัก คือ การขยายกำลังการผลิตไฟฟ้าที่ปัจจุบันบริษัทได้ศึกษาและเจรจาเข้าซื้อโครงการที่จ่ายไฟฟ้าเชิงพาณิชย์ (COD) แล้ว และโครงการที่อยู่ระหว่างการพัฒนา ทั้งในสหรัฐอเมริกา กลุ่มประเทศในสหภาพยุโรป และกลุ่มประเทศใน CLMV คาดว่าปีนี้จะได้ข้อสรุปไม่ต่ำกว่า 500 เมกะวัตต์ และจะมีโครงการที่บริษัทอยู่ระหว่างพัฒนาช่วยหนุนรายได้ให้เติบโตชัดเจนในปี 64 เป็นต้นไป

TPOLYลุยเป่าคว้างงานใหม่4พันล้าน

นิวส์ คอนเน็กซ์ - TPOLY เซ็นสัญญากับกรมชลประทาน รับงานก่อสร้างคลองระบายน้ำและอาคารประกอบ จ.ตรัง มูลค่า 329 ล้านบาท บิ๊กบอส “ปฐมพล สวาททรัพย์” ลั่นเดินหน้าประมูลงานใหม่ ทั้งภาครัฐและเอกชน มั่นใจได้งานใหม่ทะลุ 4,000 ล้านบาท

นายปฐมพล สวาททรัพย์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่บริษัทไทยโพลีคอนส์ จำกัด (มหาชน) (TPOLY) เปิดเผยว่า เมื่อวันที่ 25 มิ.ย.2563 บริษัทฯได้เซ็นสัญญางานโครงการประกวดราคาจ้างก่อสร้างกับกรมชลประทาน ภายใต้โครงการคลองระบายน้ำคลองลำเลียง (ระยะที่2) ตำบลนาข้าวเสีย อำเภอนาโยง จังหวัดตรัง โดยบริษัทฯ จะดำเนินการก่อสร้างคลองระบายน้ำ



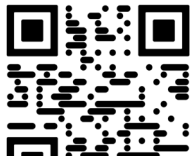
ปฐมพล
สวาททรัพย์

พร้อมอาคารประกอบมูลค่าโครงการ 329 ล้านบาท ระยะเวลาการก่อสร้าง 720 วัน

“การรับงานก่อสร้างในครั้งนี้ถือเป็นการตอกย้ำถึงความเชื่อมั่นของลูกค้าที่มีต่อบริษัทฯ

ถึงความสามารถและความเชี่ยวชาญทางด้านงานรับเหมาก่อสร้างและงานบริการที่มีประสิทธิภาพและครบวงจร ซึ่งจะช่วยสนับสนุน Backlog สำหรับงานใหม่ในปีนี้เป็นไปตามเป้าหมายที่วางไว้ที่ 4,000 ล้านบาท” นายปฐมพล กล่าว

ทั้งนี้ บริษัทฯ ยังคงเดินหน้าเข้าประมูลงานใหม่อย่างต่อเนื่อง และอยู่ระหว่างรอผลประมูลงานหลายโครงการ ทั้งของภาครัฐและเอกชนโดยเน้นการรับงานที่บริษัทฯ มีความเชี่ยวชาญ โดยสิ้นไตรมาส 1/2563 บริษัทฯ มี Backlog ประมาณ 3,000 ล้านบาท คาดว่าจะสามารถรับรู้รายได้ภายในปี 2563 ไม่ต่ำกว่า 2,000 ล้านบาท หากรวมกับการรับรู้รายได้จาก Backlog ใหม่แล้วคาดว่าจะสามารถรับรู้ได้ประมาณ 2,700 ล้านบาท



BAY ปล่อยซอฟต์แวร์โลนกว่า9.3พันล.

นิวส์ คอนเน็คท์ – BAY ปล่อยสินเชื
ซอฟต์แวร์โลนแล้ว 9,300 ล้านบาท ให้แก่ลูกค้า
SME มากกว่า 4,500 ราย เพื่อช่วยเหลือ
ผู้ประกอบการที่ได้รับผลกระทบจากไวรัส
โควิด-19 ดอกเบี้ยเป้าหมายการเป็นธนาคารหลัก
สำหรับลูกค้าธุรกิจ SME

นายสยาม ประสิทธิศิริกุล ประธาน
คณะเจ้าหน้าที่ด้านลูกค้าธุรกิจ SME
ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน) หรือ BAY
เปิดเผยว่าจากวิกฤตการณ์แพร่ระบาดของ
โควิด-19 ที่ส่งผลกระทบในวงกว้างต่อทุก
ภาคส่วน รวมทั้งผู้ประกอบการ SME ซึ่งเป็น
ภาคส่วนสำคัญก่อให้เกิดการจ้างงานในระบบ
เศรษฐกิจไทยและเป็นกลุ่มลูกค้าที่กรุงศรี
ให้ความสำคัญเป็นอย่างมาก จึงได้ออก
มาตรการให้ความช่วยเหลือด้านการเงินแก่
ลูกค้าผู้ประกอบการ SME มาอย่างต่อเนื่อง
เช่น การยืดระยะเวลาชำระหนี้ทั้งเงินต้นแล
ดอกเบี้ย การปรับลดอัตราดอกเบี้ย รวมทั้ง
มาตรการสินเชื่อดอกเบี้ยต่ำที่ได้ดำเนินการ
ร่วมกับธนาคารออมสิน

นอกจากนี้ กรุงศรียังมีมาตรการสินเชื่อ



ดอกเบี้ยต่ำ หรือซอฟต์แวร์โลนตามโครงการช่วยเหลือ
ลูกค้าจากธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.)
โดยล่าสุดกรุงศรีให้สินเชื่อดังกล่าวแก่ลูกค้า
ผู้ประกอบการมากกว่า 4,500 ราย เป็นจำนวน
9,300 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนมากกว่า 10%
ของวงเงินปัจจุบันที่ ธปท. ให้แก่สถาบันการเงินต่าง
ๆ นับเป็นการให้สินเชื่อดอกเบี้ยต่ำเพิ่มเติมหลังจาก
ที่ได้ให้สินเชื่อโครงการดอกเบี้ยต่ำออมสินจำนวน
8,800 ล้านบาทในเดือนเม.ย.ที่ผ่านมา

อย่างไรก็ตาม นอกจากมาตรการสินเชื่อ
ดอกเบี้ยต่ำของธปท.แล้ว กรุงศรียังคงมุ่งเน้น
การเป็นธนาคารหลักสำหรับลูกค้า SME ด้วยการ

นำเสนอผลิตภัณฑ์ทางการเงินและบริการต่างๆ
ที่จะรองรับการเปลี่ยนแปลงสู่ชีวิตปกติรูปแบบใหม่
(New Normal) เช่น การใช้เทคโนโลยีดิจิทัล
เนื่องจากลูกค้ามีการใช้บริการรับ-จ่ายเงินทาง
mobile banking หรือ internet banking มากขึ้น
หรือการประกันภัยสินเชื่อทางการค้า ช่วยในการ
บริหารความเสี่ยงเพื่อเพิ่มความสามารถในการ
แข่งขันทางการตลาด รวมทั้งยังได้ดำเนินมาตรการ
เชิงรุกในการจัดทีมผู้จัดการธุรกิจสัมพันธ์ติดต่อ
พูดคุยเพื่อติดตามสถานการณ์กับลูกค้าอย่าง
สม่ำเสมอทุกเดือนและนำเสนอบริการทางการเงิน
ต่างๆ ที่เหมาะสมกับความต้องการของลูกค้า



บันทึกข้อตกลงความร่วมมือทางวิชาการ

นายไวพจน์ หามาลา ผู้จัดการฝ่ายบริการลูกค้า บริษัทสยามคูโบต้าคอร์ปอเรชั่น
จำกัด และ ผู้ช่วยศาสตราจารย์ไพศาล บุรินทร์วัฒนา อธิการบดีมหาวิทยาลัย
เทคโนโลยีราชมงคลสุวรรณภูมิ ลงนามใน “บันทึกข้อตกลงความร่วมมือทาง
วิชาการว่าด้วยการดำเนินการพัฒนาการศึกษาด้านเทคโนโลยีการเกษตร”
โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อสร้างความร่วมมือทางวิชาการ ในการแลกเปลี่ยนความรู้
และข้อมูลที่เกี่ยวข้องกับงานวิจัยและพัฒนาด้านการเกษตร พัฒนาบุคลากรและ
นักศึกษา

เดินทางรุดตลาดประกันภัย

บริษัท แอวกซ์ประกันภัย จำกัด (มหาชน) สนับสนุนกับ บริษัท เซลล์แห่งประเทศไทย จำกัด
จัดแคมเปญแอวกซ์และเซลล์ คลับสมาชิกร์ มอบความห่วงใยและความปลอดภัย
ให้แก่สมาชิกเซลล์ คลับสมาชิกร์ ด้วยสิทธิประโยชน์พิเศษกับความคุ้มครองประกันภัย
อุบัติเหตุกลุ่มสูงสุด 100,000 บาท นานสุดถึง 3 เดือน* โดยสมาชิกเซลล์ คลับสมาชิกร์
สามารถให้ 55 คะแนน แลกรับสิทธิความคุ้มครองประกันอุบัติเหตุกลุ่มจากแอวกซ์
ระยะเวลา 1 เดือน หรือให้ 120 คะแนน แลกรับสิทธิความคุ้มครองประกันอุบัติเหตุ
กลุ่มระยะเวลา 3 เดือน แคมเปญดังกล่าวเริ่มตั้งแต่วันที่ 15 พฤษภาคม 2564

